

Als Montanwerke Brixlegg AG betreiben wir die einzige Kupferhütte Österreichs und blicken auf über 550-jährige Firmengeschichte zurück. Mehr als 300 Mitarbeiter machen uns zum Spezialisten im Bereich Kupferupcycling. Unsere gelebte Wertekultur spiegelt sich in der Erfüllung höchster Standards bei Umweltschutz, Produktqualität und Nachhaltigkeit wider.

Folgende Position suchen wir zum frühestmöglichen Eintritt:

Key Account Manager Sales (m/w/d)

IHRE AUFGABEN

- // Verantwortung für den gesamten Vertriebsprozess von Erstkontakt, Kalkulations und Angebotserstellung, Vertragsverhandlungen über Kontrolle und Reklamationsabwicklung von zugeteilten Kunden und Produkten
- // Identifizierung von Marktpotentialen und Aufbau von Neukunden
- // Entwicklung und Pflege langfristiger Geschäftsbeziehungen
- // Interne und abteilungsübergreifende Zusammenarbeit mit den unterschiedlichen Fachbereichen
- // Absatz- und Umsatzplanung sowie Reporting

IHRE QUALIFIKATIONEN

- // Erfolgreich abgeschlossenes technisches/kaufmännisches Studium wie Rohstoffingenieurwesen, Wirtschaftsingenieurwesen o.Ä.
- // Erste Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position von Vorteil
- // Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift, weitere Sprachen von Vorteil
- // Sehr gute MS-Office Kenntnisse
- // Internationale Reisebereitschaft
- // Analytisches Denkvermögen und gutes technisches Verständnis
- // Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick sowie Durchsetzungsvermögen
- // Proaktiver Arbeitsstil sowie hohe Kunden- und Dienstleistungsorientierung

Wir bieten Ihnen für diese verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Position einen Gehaltsrahmen, der über dem im relevanten KV genannt ist.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an:

Christina Isplitzer, MSc
christina.isplitzer@montanwerke-brixlegg.com
Montanwerke Brixlegg AG, Werkstrasse 1 - 3